

Vertriebsweg Makler

Gothaer Finanzholding AG · 50598 Köln

Herrn  
Bernd W. Klöckner

**Postanschrift:**

Gothaer Allee 1  
50969 Köln

Ihr Ansprechpartner:

Martin Gräfer

Leiter des Vertriebsweges M

Vorstand der A&O Versicherung-AG

Telefon (0221) 308-34421

Telefax (0221) 308-34471

E-Mail [martin\\_graefer@gothaer.de](mailto:martin_graefer@gothaer.de)

Internet [www.gothaer.de](http://www.gothaer.de)

## Danke!

Sehr geehrter Herr Klöckner,

dieser Brief ist wirklich längst überfällig und ehrlich gesagt, komme ich mit diesen Zeilen meinem Wunsch, Danke zu sagen, gerne nach.

Nun arbeiten wir schon mehr als 2 Jahren sehr eng zusammen. War es in den letzten Monaten insbesondere die Qualifikation unserer selbständigen Außendienstorganisation, die wir gemeinsam mit Ihnen verkäuferisch aber auch fachlich entwickelt haben, ist es jetzt die gemeinsame Architektur für die unabhängigen Berater in unserem Vertriebsweg Makler.

Das „Klöckner-Training“ gehört mittlerweile zum festen Bestandteil der Ausbildung unserer AO. Die Rückmeldungen unserer Vertriebspartner sind dabei flächendeckend von Enthusiasmus getragen: Begeisterung einmal über Ihr Training, aber auch - und das ganz überzeugend - über den Einsatz des BWK business Rechners. Es ist gerade die von Ihnen geförderte Souveränität im Umgang mit eigentlich allen finanzwirtschaftlichen Fragestellungen, die unseren Vertrieb nach vorne bringt. Nun bin ich seit rund 22 Jahren in den Bereichen Marketing und Vertrieb tätig, aber offen gestanden, habe ich noch nie so viele überzeugende und nahezu schon euphorische Rückmeldungen erhalten wie in den letzten beiden Jahren. Es ist auffallend, dass gerade auch die Profis in unserem Vertrieb sich vielleicht nach anfänglicher Skepsis offen und positiv über die von Ihnen vermittelten Methoden und verkäuferischen Ansätze äußern – und daraus machen unsere Meinungsbildner im Vertrieb auch kein Geheimnis. Wenn der Vorsitzende unseres Hausvereins vor seinen Mitgliedern sagt: „Klöckner ist in mehr als 25 Jahren das Beste, das die Gothaer mir je geboten hat“, dann übertrifft dies unsere Erwartungen.

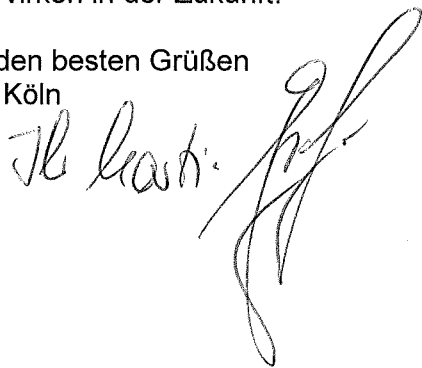
Viele fragen sich natürlich, ob sich unsere gemeinsamen Maßnahmen auch rechnen, also ob sie sich auf den Umsatz auswirken. Und da wir bisher schon einen sehr großen Teil der Organisation geschult haben, kann ich voller Überzeugung sagen: Die deutlichen und zum Teil über dem Markt liegenden Wachstumsraten gerade im Absatz von Altersvorsorgelösungen – also Lebensversicherungen und Fondslösungen – in unserer Ausschließlichkeitsorganisation führe ich auch auf unsere Zusammenarbeit zurück. Zweistellige Zuwachsraten und das zwei Jahre in Folge – deutlich über dem Markt – sind keine Selbstverständlichkeit.

Sicher, ein „Klößner alleine“ kann das nicht bewirken, aber es war und ist das Gesamtkonzept, welches uns deutlich erfolgreicher hat werden lassen – und wir sind sicher, dass wir gemessen an absoluten Zahlen noch einen ganz erheblichen Nachholbedarf haben, also noch lange nicht am Ende unseres Weges sind. Sie haben mit Ihrem Wirken, das häufig auch über die vereinbarten Leistungen hinausgegangen ist, einen großen Anteil daran gehabt. Und ich habe das Bedürfnis, heute Danke bei Ihnen dafür zu sagen – auch und im Namen meiner Kollegen in der AO-Leitung sowie im Namen unseres Vorstandes.

Auf unsere zukünftige Zusammenarbeit im Maklervertrieb freue ich mich sehr, denn ich bin sicher, dass wir gemeinsam wieder viel bewegen werden - zu Gunsten unserer Vertriebspartner aber noch mehr auch zu Gunsten der Endkunden.

Ihnen wünschen wir vor allen Dingen weiterhin gute Gesundheit und die notwendige Kraft für Ihr Wirken in der Zukunft!

Mit den besten Grüßen  
aus Köln

A handwritten signature in black ink, appearing to read "J. B. Leath". The signature is written in a cursive style with a large, looping flourish at the end.

P.S.: Genießen Sie das beigefügte, kleine Dankeschön in einer ruhigen Stunde. Prost!