



BWK INTERNATIONAL

EXPERTE IST DER KUNDE®

Internationale Seminare & Trainings, Coaching & Beratung

KLÖCKNER METHODE – 7 Tage-Intervall-Training plus Follow-Up

Fachliche Kompetenz, Emotion und Kommunikation im Verkauf

Für Menschen in Verkauf und Beratung – Alle Branchen – Schwerpunkt Finanzbranche

Gründer: Bernd W. Klöckner®, Master of Arts (Univ.), Dipl.-Bwt. (FH), Systemisches Management (Univ.) – Begründer von BWK International, www.bwk-international.com, Begründer der KLÖCKNER METHODE wie der Verkaufstherapie®. Seine Maxime: Experte ist der Kunde!

„Experte ist der Kunde“®

Ziel

Sprachliche Souveränität
Fachliche Souveränität · Emotionale Souveränität
Erfolgreicher Beziehungsaufbau
Veränderungsprozesse erfolgreich unterstützen
Wirkungsvolle Interventionen

**BWK
Diamond
Step III**

**Quartalsweises
Follow-Up-Training
– Sofort umsetzbar!**
Inklusive Arbeits-CD

Schwerpunkte

- Intensives Folge-Intervall-Training auf Basis BWK Silver & Gold, 1-2 Tage/Quartal
- Gemeinsames Bearbeiten von Fällen aus der Praxis
- Erfolgreiche Kommunikation & Veränderung unterstützende Gesprächsführung
- Motivation & Austausch
- Neue, erfolgreiche Interventionen aus der Verkaufstherapie® nach Bernd W. Klöckner®

**BWK
Gold
Step II**

**Aktives Intensiv-
und Profi-Training
– Sofort umsetzbar!**
4.Tag bis 7.Tag
Inklusive Arbeits-CD

Schwerpunkt Finanzbranche

- IRS-Strategie® nach Bernd W. Klöckner®
- Gesprächsführung & Beziehungsaufbau
- Produktprüfung
- Souveränität bei allen Geldfragen der Kunden
- Gewinner verkaufen Information, Verlierer verkaufen Produkte

**Verkäufer, Organisationen aller
Branchen und Finanzbranche**

- Vertiefen der kommunikativen Inhalte des Step I
- Schwerpunkt Verkaufsgespräch & Kommunikation
- Verkaufstherapie® nach Bernd W. Klöckner®
- Interventionen im Verkaufs- und Beratungsprozess

**BWK
Silver
Step I**

**Aktives Basis-Training
– Sofort umsetzbar!**
1.Tag bis 3.Tag – Individuelle
Absprache der Schwerpunkte je
nach Seminar- und Trainingsziel
Inklusive Arbeits-CD

Schwerpunkt Finanzbranche

- Vermögensaufbau
- Risikovorsorge
- Berufsunfähigkeit, Unfall und andere Beratungspunkte
- Inflation & Anspruchsinflation
- Renten-Inflation & Alltagsinflation
- 7 Schritte Verkaufs-Strategie®
- Rentenberechnungen & Rentencheck
- IRS-Strategie® nach Bernd W. Klöckner®
– Für höheren Umsatz und zufriedene Kunden
- Finanzierung, Kredite, Leasing – Leicht & mühelos

**Verkäufer, Organisationen aller
Branchen und Finanzbranche**

- Erfolgreicher Beziehungsaufbau
- Ernsthafte, wertschätzende, anerkennende Kommunikation
- Entscheidende Voraussetzungen für den Zustand Rapport
- Kommunikation und Beziehungsaufbau
- Wirkungsvolle Interventionen im Verkaufs- und Beratungsprozess
- Sofort umsetzbare Kommunikationsstrategien
- Motivation & Umsetzung in die Praxis

Trainer: Bernd W. Klöckner®, Ruth Watty, Grischa Schulz, Thomas Vincon, Wilfried Stubenrauch, Markus Schellenberg (Schweiz), Andreas Novotny (Österreich), Patrick Harmuth (Frankreich) u.a.

Jetzt Kontakt aufnehmen: www.bwk-international.com · mail@berndwkloeckner.de



BWK INTERNATIONAL

EXPERTE IST DER KUNDE®

Internationale Seminare & Trainings, Coaching & Beratung

KLÖCKNER METHODE – 7 Tage-Intervall-Training plus Follow-Up

Fachliche Kompetenz, Emotion und Kommunikation im Verkauf

Professionelle & einzigartige Erwachsenenbildung in der Verkaufs- und Finanzbranche

Sie, die Menschen Ihrer Verkaufsorganisation, Ihrer Unternehmung werden zum Spitzenverkäufer! Trainieren spürbare Souveränität!
Sie steigern sofort Umsatz, Erfolg und Empfehlungen! Sie werden zur unschlagbaren Nr.1 für Ihre Kunden!

Sie, Ihre Unternehmung, Ihre Verkaufsmitarbeiter & Vertriebspartner profitieren, weil...

- Sie profitieren von einem bewährten, international erfolgreichen Trainings-System der Verkaufs- und Finanzbranche – Die Süddeutsche Zeitung titelte zu diesem Training „Zum Glück gibt’s Klöckner“
- Sie erhalten mit der Klöckner Methode das erste und einzige Verkaufstraining mit dokumentierter, nachgewiesener Rendite auf die Investition ins Training
- Sie buchen die Trainingstage als Gesamtpaket (wird empfohlen!) oder einzeln (mindestens Step I und Step II) - Entweder zusammenhängend oder zeitlich versetzt, pauschaler Tagessatz (Näheres hierzu unter www.bwk-international.com)
- Sie, die Leute Ihrer Organisation setzen das trainierte Wissen sofort in der Praxis um – Sie, Ihre Teilnehmer steigern unmittelbar Ihren Erfolg, Umsatz & Souveränität. Sie steigern Ihre Empfehlungsquote. Ihre Investition lohnt sich um zweistelliger Rendite. Sie treffen somit offensichtlich eine sehr, sehr gute Entscheidung.
- Sie und Ihre Teilnehmer erhalten eine Arbeits-CD je Praxis-Stufe

Speziell für die Finanzbranche:

- Sie, die Menschen Ihrer Organisation, Ihrer Unternehmung arbeiten bei der KLÖCKNER METHODE mit dem Finanztaschenrechner BWK Business®. Die Arbeit mit diesem Finanztaschenrechner ist – wie die zahlreichen Referenzen dokumentieren – eine zweifelsohne exzellente Ergänzung zum sonstigen Verkaufs- und Beratungsgespräch Ihrer Organisation, Ihrer Unternehmung. Der Finanztaschenrechner BWK Business® wird – sofern nicht vorhanden – getrennt je Teilnehmer in Rechnung gestellt.



Einmalig in der Verkaufs- und Finanzbranche!

Das erste und einzige Verkaufstraining mit dokumentierter, nachgewiesener Rendite auf die Investition ins Training. Bevor Sie sich für die KLÖCKNER METHODE entscheiden, lesen Sie die Leistungsbilanz (pdf Datei im BWK 1Click Menü)

- Urheber- und markenrechtlich geschütztes Lizenzsystem
- über 35.000 begeisterte Verkäufer und Berater in neun Ländern
- mehr als 5.000 faszinierte Verbraucher



Bernd W. Klöckner® M.A.

Gründer BWK International

„Experte ist der Kunde“®

Maxime BWK International

Jetzt Kontakt aufnehmen: www.bwk-international.com • mail@berndwkloeckner.de